

# OFFRE D'EMPLOI



## Responsable des boutiques de produits écologiques – Escale Verte

Sous la supervision de la direction générale, le ou la titulaire du poste sera responsable de la gestion et de la supervision du fonctionnement des deux boutiques l'Escale Verte. Cela inclut les opérations quotidiennes, les activités de marchandisage, le recrutement, la formation des nouvelles et nouveaux employé.e.s, la planification des horaires de travail ainsi que la gestion des inventaires dans un objectif de servir du mieux possible les citoyen.ne.s.

Les profits générés dans les boutiques sont reversés à Ville en vert pour la réalisation de projets environnementaux.

### Viens faire ta place chez Ville en vert pour :

- Contribuer au bonheur des citoyens et citoyennes et de la planète en participant à l'éducation et la sensibilisation en matière d'environnement et de développement durable,
- Rejoindre un organisme en plein développement de projets dédiés à l'innovation et à l'économie sociale,
- Mettre en place des projets humains à fort impact local dans les communautés,
- Embarquer dans une expérience collective et sociale marquante,
- T'épanouir en mettant à profit tes talents pour d'autres activités.

Découvre notre mission et nos activités : <https://villeenvert.ca/notre-expertise/>

### Être Responsable des Boutiques l'Escale Verte chez Ville en vert c'est :

- Superviser les commis boutique afin d'assurer l'accueil de citoyen.ne.s dans les deux points de service de l'éco-quartier d'Ahuntsic-Cartierville et partager avec les client.te.s notre passion pour les produits écologiques
- Assurer la gestion de plusieurs volets du programme Éco-quartier ou programmes de l'arrondissement
- Gérer les boutiques sur 2 points de service et la boutique en ligne afin de faire vivre une expérience extraordinaire 100% du temps aux visiteurs
- Planifier et organiser les activités quotidiennes, hebdomadaires, mensuelles et annuelles des boutiques, incluant entre autres la saine gestion des inventaires, la planification du personnel, l'efficacité opérationnelle et la stratégie commerciale et marketing
- Gérer la prévention des pertes et générer des résultats afin d'atteindre les objectifs de croissance de vente
- Effectuer une constante veille concurrentielle
- Assurer la gestion de données de stock, d'inventaire et de vente
- Assurer un suivi comptable des ventes
- Assurer le recrutement des membres de l'équipe boutique, ainsi que leur formation, leur encadrement et leur perfectionnement
- Effectuer des permanences hebdomadaires en boutique
- Organiser des kiosques et des ateliers lors des événements du quartier (exemple : marchés locaux...)
- Collaborer étroitement avec la responsable des communications pour assurer la gestion des réseaux sociaux et du site web de la boutique
- Contribuer, avec les membres de l'équipe, à l'entretien régulier des aires de travail
- Promouvoir le bien-être, la santé et la sécurité en milieu de travail et travailler pour les maintenir par l'observance de toutes les politiques et procédures liées à la santé et sécurité en milieu de travail
- Toutes autres tâches connexes à la mission de l'organisme.

### De ton côté, tu fais preuve de :

- Sens des priorités et de la planification
- Débrouillardise et autonomie
- Organisation, responsabilité, dynamisme et polyvalence

- Grande capacité à travailler en équipe
- Adaptation et de souplesse
- Comportement professionnel, dynamique, proactif, motivation pour les nouveaux défis
- Motivation auprès de l'équipe afin d'effectuer les changements nécessaires pour assurer la réussite

#### Et d'un point de vue plus technique :

- Baccalauréat en vente, marketing, environnement ou dans un domaine connexe
- Expérience de 1 à 2 ans dans la gestion de commerce de détail
- Aptitudes pour la vente et être orienté vers les résultats avec la volonté insatiable de les dépasser
- Habilité dans des opérations comptables et de gestion de budget
- Excellente maîtrise de la langue française orale et écrite, pouvoir s'exprimer en anglais
- Permis de conduire classe 5 (un atout)

#### Les conditions du poste et avantages de l'équipe :

- Type d'emploi : permanent
- Horaire : 35 h à 40 h/semaine, du lundi au vendredi de 10h à 18h, si requis, les mardis et mercredis de 10h à 18h, les jeudis et vendredis de 12h à 20h et le samedi de 10h à 17h à l'occasion.
- Salaire : À partir de 21 \$/heure, négociable selon expérience
- Vacances : 2 semaines /an
- Assurances collectives : après 3 mois de probation
- Entrée en poste : aussitôt que possible
- Lieu de travail : 10416 Rue Lajeunesse et 5765 bd Gouin Ouest
- Autres : commission sur les ventes

#### Tu te reconnais ? Rencontrons-nous !

Envoie ta candidature – CV, lettre de présentation et attentes salariales à Camille à l'adresse :  
[emploi@villeenvert.ca](mailto:emploi@villeenvert.ca).

*Nous encourageons les personnes suivantes à postuler : les personnes autochtones, immigrantes, racisées, LGBTQIA2S+, les parents monoparentaux et les personnes en situation de handicap (cette liste n'est pas exhaustive)*

*Nous acceptons également les personnes admissibles à une subvention salariale d'Emploi-Québec ou à la mesure PRIIME. Merci de mentionner votre admissibilité dans votre lettre de motivation (la lettre d'admissibilité vous sera alors demandée lors de l'entrevue).*